



## **COMUNICATO STAMPA**

### **ASCOPIAVE e MITSUBISHI ELECTRIC: Siglata una partnership per lo sviluppo del mercato fotovoltaico in Veneto e Friuli Venezia Giulia.**

E' stato presentato ufficialmente oggi presso la sede della Provincia di Treviso alla presenza del Presidente della Provincia Leonardo Muraro, l'accordo quadro di partnership tra Ascopiave e Mitsubishi Electric per lo sviluppo del mercato fotovoltaico nelle regioni del Veneto e del Friuli Venezia Giulia.

L'accordo di due anni, rinnovabile per ulteriori due, consentirà al Gruppo Ascopiave di produrre soluzioni chiavi in mano sia nel mercato domestico sia in quello industriale.

L'obiettivo per il 2008 è installare impianti, con taglia compresa tra i 3 e i 20 Kw, per una potenza complessiva di 1,2 Mw. Sul fronte industriale sono già state formulate importanti proposte progettuali per diversi Mw.

L'iniziativa strategica è la prima azione di sviluppo del Gruppo Ascopiave dedicato a nuovi Sistemi d'Offerta, efficaci e competitivi, progettati espressamente per rispondere alle esigenze dei Mercati in tema di "Efficienza e Risparmio Energetico". Da qui la scelta di un partner quale Mitsubishi Electric, leader mondiale nel Fotovoltaico.

L'Accordo, siglato contestualmente dai legali rappresentanti della società di vendita di energia del Gruppo Ascopiave, è il suggello di mesi di lavoro progettuale condotto con la visione di garantire la massima qualità, sia di prodotto che di servizio, a prezzi altamente competitivi, assicurando al Cliente Soluzioni "chiavi in mano", dalla progettazione al finanziamento, dalla fornitura e installazione alla gestione delle pratiche per l'accesso al Nuovo Conto Energia.

L'incontro tra le due aziende leaders, con il supporto consulenziale di Quality Europe, attiva da vent'anni nel Mercato dell'Energia, ha consentito di mettere a punto un modello di marketing altamente innovativo che tutela il cliente, coinvolge tutti gli attori professionali presenti nella filiera produttiva generando ricadute economiche sul territorio, enfatizza le expertises dei due Gruppi Industriali.

"Il nostro obiettivo – ha dichiarato il presidente di Ascopiave Gildo Salton – è essere il punto di riferimento univoco nel mercato energetico del Veneto e del Friuli, rispondendo concretamente alle esigenze economiche delle Famiglie e delle Imprese, valorizzando il rispetto per l'ambiente, partecipando attivamente alle nuove politiche energetiche promosse dalle amministrazioni locali".

"Il progetto – ha aggiunto Salton - è nato per rispondere alle esigenze del territorio, per testimoniare il nostro radicamento nel Nord Est dando risposte concrete allo Stesso Nord Est".

Yasuaki Hori – presidente Mitsubishi Electric filiale per l'Italia - ha aggiunto "crediamo fortemente negli obiettivi del Gruppo Ascopiave, soprattutto per quanto riguarda il mercato



domestico in quanto sono obiettivi pragmatici e raggiungibili, che nascono da un'attenta analisi dei bisogni dei clienti”.

Secondo Vincenzo Laurini - Amministratore Unico di Quality Europe – “l'accordo di partnership sottoscritto oggi tra il Gruppo Ascopiave e Mitsubishi Electric è un concreto esempio di Sviluppo Etico dei Mercati, dove al centro del sistema vi è il cliente, con le sue peculiari esigenze, destinatario di prodotti e servizi garantiti per ben 25 anni, garanzie che solo le aziende leaders, che prescindono da logiche speculative, possono garantire. Ascopiave e Mitsubishi si sono sempre distinte per serietà e qualità credendo nello Sviluppo a piccoli ma solidi passi e da sempre hanno costruito con i loro mercati rapporti leali e durevoli”.

“Il 2008 – ha concluso il Presidente Salton - sarà un anno di sperimentazione. Prevediamo nel prossimo triennio un significativo incremento delle potenze complessive installate, perseguendo, nel contempo, ulteriori iniziative strategiche sul fronte Efficienza e Risparmio Energetico, mantenendo sempre anche la nostra attenzione alla riduzione dell'emissioni in atmosfera”.

**Mitsubishi Electric**, costituita nel 1921, è riconosciuta come leader mondiale nella produzione, nel marketing e nella commercializzazione di apparecchiature elettriche ed elettroniche. I prodotti e gli elementi Mitsubishi Electric trovano applicazione in molteplici campi: informatica e telecomunicazioni, ricerca spaziale e comunicazioni satellitari, elettronica di consumo, tecnologia per applicazioni industriali, energia, trasporti e costruzioni.

L'azienda è fortemente impegnata nella realizzazione di prodotti ed attività eco-compatibili e nella promozione di programmi di Corporate Social Responsibility che prevedono, tra l'altro, una riduzione delle emissioni di CO2 con un impegno interno all'azienda a ridurre e proprie emissioni del 25%, rispetto al livello del 1991, entro il 2011 e del 30% entro il 2021.

L'azienda, che è presente in 34 Paesi nel mondo e che si avvale della collaborazione di circa 100.000 dipendenti, ha raggiunto nell'anno fiscale terminato il 31 marzo 2008 un fatturato complessivo di 4.049,8 miliardi di Yen (40,5 miliardi di US\$\*). In Europa è presente dal 1969, con insediamenti in 11 Paesi: Repubblica Ceca, Francia, Germania, Olanda, Italia, Irlanda, Portogallo, Russia, Spagna, Svezia, Regno Unito.

La filiale italiana, costituita nel 1985, opera con cinque divisioni commerciali:

- Air Conditioning - climatizzatori per ambienti residenziali commerciali e industriali
- Factory Automation - apparecchi e sistemi per l'automazione industriale
- Photovoltaic – inverter fotovoltaici e pannelli fotovoltaici
- Semiconductors - componentistica elettronica
- Visual Information Systems - videoproiettori, stampanti a sublimazione, sistemi per la stampa fotografica, monitor LCD, videowall DLP e LED, TVCC.

\* Al cambio di 100 Yen per 1 dollaro US, cambio fornito dal Tokyo Exchange Market in data 31/03/2008



*Il Gruppo **Ascopiave** è attivo nel settore del gas naturale, principalmente nei segmenti della distribuzione e vendita ai clienti finali.*

*L'attività di distribuzione è gestita direttamente da Ascopiave e dalla controllata ASM DG, che attualmente detengono concessioni e affidamenti diretti per la fornitura del servizio in 155 Comuni. Ascopiave e ASM DG sono proprietarie della rete di distribuzione gestita, che si estende per oltre 6.600 chilometri, fornendo il servizio ad un bacino di utenza di oltre un milione di abitanti.*

*L'attività di vendita di gas naturale è svolta da Ascotrade, società controllata da Ascopiave, che fornisce gas ad oltre 350.000 clienti finali. Nel quarto trimestre del 2007 Ascopiave ha acquisito il 49% di Estenergy, società di vendita del gas del Gruppo Acegas-APS con circa 240.000 clienti, e il 49% di ASM Set, società di vendita del Gruppo ASM Rovigo (24.000 clienti).*

*Grazie alle recenti operazioni di acquisizione, Ascopiave è diventato uno dei principali operatori nel gas in ambito nazionale, sia per ampiezza del bacino di clientela che per quantitativi di gas venduto. Dal 2007 il Gruppo, sfruttando la propria posizione di leadership sul mercato, ha iniziato ad operare come grossista e trader di gas.*

*La società Ascopiave dal 12 dicembre 2006 è quotata sul segmento Star di Borsa Italiana.*

Contact: Barabino & Partners  
Federico Steiner  
Giovanni Vantaggi  
Tel. 02/72.02.35.35  
Cell. 335/42.42.78

Ascopiave  
Tel. 0438/98.00.98  
Roberto Zava - Media Relator  
Cell. 335/18.52.403

Stefania Bassi  
Tel. 02/72.02.35.35

Bignucolo Giacomo – Investor Relator  
Cell. 335/13.11.193

Contact Mitsubishi:

**Per la stampa:**

SEC Relazioni Pubbliche e Istituzionali  
Federica Dei - Paola Lazzaretto  
Via Panfilo Castaldi, 11 - 20124 Milano  
tel. 02 62 49 99 1 - fax 02 65 92 475  
e-mail: dei@segrp.it- lazzarotto@segrp.it

**Per il pubblico:**

**MITSUBISHI ELECTRIC - FOTOVOLTAICO**  
www.mitsubishielectric.it/fotovoltaiico  
Viale Colleoni 7 - 20041 Agrate Brianza (MI)  
tel. 039 60 531 - fax 039 60 53 312  
e-mail: info.fotovoltaiico@it.mee.com

Pieve di Soligo, 28 Maggio 2008



## **ASCOPIAVE e MITSUBISHI: I dettagli dell'offerta**

### **Obiettivi di vendita nel mercato domestico**

Anno 2008: 1,2 mw

Anno 2009: tra 1,5 e 2mw

Anno 2010: circa 2,5mw

### **Sistema d'offerta**

Il Gruppo Ascopiave propone al mercato veneto friulano soluzioni chiavi in mano dove, per esempio, un impianto da 3kw, completo di installazione e gestione ha un prezzo di 17.900 euro iva inclusa.

### **Dettaglio dell'offerta**

- Garanzia 25 anni
- Assistenza tecnica pre e post installazione
- Soluzioni di finanziamento

### **Risparmio e ricavo per le famiglie**

A fronte di un impianto fotovoltaico da 3kw, le famiglie godono di un risparmio totale annuo di **2.100 euro** (500 euro risparmio per energia elettrica, 1.500 euro risparmio conto energia, 90 euro ricavi per cessione di energia).